

**Positionsbeschreibung – Projekt-Nr. 3293****Leiter Vertrieb glutenfreie Nahrungsmittel (m/w)**

<b>Das Unternehmen</b>	Traditionsreiches mittelständisches Unternehmen der Nahrungsmittelindustrie (Herstellung und Vertrieb)
<b>Standort</b>	Hessen (Mutterhaus in Italien, in Deutschland verschiedene Produktionsstandorte, Tochterunternehmen in UK und USA)
<b>Mitarbeiter</b>	Insgesamt: 350, in Deutschland: 150
<b>Produkte / Dienstleistungen</b>	Glutenfreie Nahrungsmittel (Brot, Pasta, Mehl, Snacks, Kekse, Produkte unter Marken, eine Biomarke)
<b>Kunden</b>	Lebensmitteleinzelhandel, Fachhandel
<b>Abteilung/ Eingliederung ins Unternehmen</b>	Berichtslinie an den Leiter Vertrieb Europa in Italien; Führung des Innen- und Außendienstes
<b>Die Aufgaben des Stelleninhabers</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Übernahme der Verantwortung für Verkauf und Umsatz für die Märkte D, A, CH, BENELUX und Skandinavien</li> <li>• Entwicklung/Fortführung/Ausbau einer gezielten Vertriebsstrategie</li> <li>• Evaluierung und Ausbau des Marktpotenzials im Verantwortungsgebiet mit dem Ziel dessen Ausschöpfung</li> <li>• Fachliche und disziplinarische Führung der Mitarbeiter</li> <li>• Verhandlungsführung mit Entscheidungsträgern bei den Kunden (Einkauf und Marketing)</li> <li>• Eigene Betreuung von Schlüsselkunden</li> </ul>
<b>Erforderliche Qualifikationen</b>	<p><u>Ausbildung</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• abgeschlossenes Hochschul-/Fachhochschulstudium eines wirtschaftswissenschaftlichen oder Lebensmittelwirtschaftlichen oder vergleichbare Ausbildung</li> </ul> <p><u>Berufspraxis</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• erforderlich: Erfahrung als Leiter Vertrieb oder leitender Mitarbeiter im Vertrieb mit Kunden des Lebensmitteleinzelhandels und Erfahrung im Verkauf</li> <li>• erforderlich: Erfahrung in der Führung von Mitarbeitern</li> </ul> <p><u>Besondere Kenntnisse</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• erforderlich: gute Kenntnis der Absatzmärkte und der Entscheidungsprozesse innerhalb dieser Märkte</li> <li>• erforderlich: gute Kenntnisse im Umgang mit Entscheidungsträgern</li> <li>• wünschenswert: Direktkontakte aus eigenem Netzwerk</li> </ul>

**Positionsbeschreibung – Projekt-Nr. 3293****Leiter Vertrieb glutenfreie Nahrungsmittel (m/w)**Sprachkenntnisse

- Sehr gutes Ausdrucksvermögen in der deutschen und der englischen Sprache

Persönlichkeit

- Ausgeprägte Vertriebsorientierung
- Führungsstärke und Teamfähigkeit
- Kontaktfreude und Kommunikationsstärke
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsfähigkeit
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Selbständigkeit
- Flexibilität und Belastbarkeit
- Pragmatismus
- Reisebereitschaft

<b>Vergütungsrahmen</b>	Attraktiv, Firmenwagen zur privaten Nutzung, Mobiltelefon, Notebook
<b>Entwicklungsperspektiven</b>	Im Unternehmen
<b>Einstellungstermin</b>	Kurzfristig
<b>Grund für Vakanz</b>	Neu geschaffene Position

**Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung unter Chiffrenummer 3293 an:**

AFC Personalberatung GmbH, Dottendorfer Straße 82, 53129 Bonn  
 Telefon: (+49 228) 985 79-0 oder E-mail: Personalberatung@afc.net, <http://www.afc.net>

AFC berücksichtigt selbstverständlich Ihre Sperrvermerke und sichert Ihnen absolute Diskretion zu.